

Wojtarowicz i Partnerzy

sprzedaż, połączenia i przejęcia przedsiębiorstw,
nowe projekty biznesowe

Pomagamy w ważnych biznesowych transakcjach

INFORMACJE O FIRMIE

Wojtarowicz i Partnerzy
ul. Lea 114a/26
30-133 Kraków
tel.: 012 661 14 80
fax: 012 638 34 03
e-mail: office@wojtarowicz.com
www.wojtarowicz.com

Czym się zajmujemy?

Pomagamy w zawieraniu ważnych transakcji biznesowych

Pomagamy sprzedawać i kupować przedsiębiorstwa oraz realizować nowe przedsięwzięcia biznesowe.

Nasze typowe transakcje to sprzedaż przedsiębiorstw o wartości 5-60 mln PLN inwestorom strategicznym. Pomagamy zrozumieć źródła wartości biznesu dla inwestorów strategicznych i tak organizujemy proces sprzedaży, by warunki transakcji w pełni odzwierciedlały tę wartość.

Doradzamy w transakcjach MBO/LBO z udziałem zewnętrznych instytucji finansujących.

Wspieramy wszystkich, którzy poprzez reinwestowanie posiadanego kapitału chcą rozszerzać skalę działalności biznesowej. Dla tych osób prowadzimy klub inwestora, którego członkowie mają dostęp do informacji o dobrze rokujących nowych projektach inwestycyjnych.

Przedsiębiorcom poszukującym finansowania większych projektów pomagamy w organizowaniu finansowania, przy udziale funduszy inwestycyjnych Private Equity i Venture Capital.

Nasze usługi

Poniżej znajduje się zestawienie świadczonych przez nas usług. Szczegółowy zakres każdej usługi znajdziesz w odrębnej broszurze informacyjnej, którą możesz otrzymać od konsultanta bądź pobrać ze strony www.wojtarowicz.com

Transakcje sprzedaży przedsiębiorstw

- Audyt strategiczno – operacyjny
- Doradztwo w organizacji procesu sprzedaży
- Zarządzanie procesem sprzedaży
- Wyceny i oferty sprzedaży
- Doradztwo podatkowo – prawne

Kupno, połączenia i przejęcia

- Planowanie rozwoju poprzez połączenia i przejęcia
- Akwizycja przedsiębiorstw
- Połączenia przedsiębiorstw
- Wyceny partnerów połączenia, celów akwizycji i synergii
- Due diligence
- Integracja post – transakcyjna
- Doradztwo podatkowo - prawne
- Seminaria i szkolenia

Nowe projekty biznesowe

- Doradztwo w zakresie możliwości finansowania projektu – dobór optymalnej struktury finansowania oraz dostępność zewnętrznych źródeł pozyskania pieniądza
- Pomoc w przygotowaniu biznesplanów
- Modelowanie finansowe (projekcje bilansów, rachunków wyników i przepływów środków pieniężnych)
- Aktywne poszukiwanie inwestora – zarządzanie projektem uzyskania finansowania dla projektu

Opracowania biznesowe

- Wyceny (16 ogólnie przyjętych metod w trzech grupach: metody wyceny aktywów, metody dochodowe i porównawczo – rynkowe)
- Biznesplany dla nowych projektów
- Biznesplany dla potrzeb inwestycyjnych
- Opracowania niestandardowe

Klub inwestora

Chętnych do inwestowania w projekty biznesowe o dużym potencjale wzrostowym zachęcamy do bezpłatnego uczestnictwa w klubie inwestora. Szczegółowe informacje dostępne u konsultanta bądź na naszych stronach internetowych www.wojtarowicz.com

O partnerach

Arkadiusz Wojtarowicz – Partner Zarządzający

- Absolwent Politechniki Śląskiej w Gliwicach (1985) i Akademii Ekonomicznej w Krakowie (1990).
- Absolwent MBA (2002) w prestiżowej szkole biznesu International Institute for Management Development (IMD) w Lozannie, Szwajcaria (IMD według rankingów Financial Times i Businessweek to jedna z trzech najlepszych szkół biznesu w Europie i w pierwszej dziesiątce na świecie).
- Absolwent kursów Executive Education w London Business School oraz Fuqua School of Business, Duke University, USA. Tematyka: marketing leadership, strategia, finanse, przedsiębiorczość, zarządzanie kryzysowe.
- 15 lat doświadczenia w zarządzaniu, w tym 11 lat w funkcji prezesa zarządu bądź dyrektora zarządzającego, w firmach zachodnich FMCG o profilu produkcyjnym i marketingowo - sprzedażowym. Doświadczenie w firmach z kapitałem amerykańskim, niemieckim, holenderskim i włoskim.
- W ostatniej funkcji – dyrektor zarządzający ICT Poland Sp. z o.o. - zarządzana firma w rankingu Rzeczpospolitej w 2004 roku otrzymuje tytuł najlepszego eksportera Rzeczpospolitej, jak i 8 miejsce na liście najbardziej efektywnych polskich przedsiębiorstw.
- W rankingu Wprost (2003) 12 miejsce na liście najsukuczniejszych polskich menedżerów w kategorii firm do 1 mld PLN obrotu.
- Międzynarodowe kontakty biznesowe.

Czym się różnimy?

Nasze wykształcenie, doświadczenie i umiejętności są adekwatne do wagi transakcji

Posiadamy doskonałe biznesowe wykształcenie połączone z długoletnią praktyką

w międzynarodowym środowisku. Jesteśmy praktykami a nie teoretykami biznesu.

Sprawiamy, że rzeczy się dzieją

Dla każdego prowadzonego projektu przygotowujemy indywidualny plan działania tak, by zapewnić oczekiwany efekt.

Pomagamy Ci zrozumieć prawdziwą wartość Twojego biznesu

By wynegocjować satysfakcjonujące warunki transakcji, musisz zrozumieć wartość Twojego biznesu.

Proces wyceny to nie proces księgowy. Zrozumienie wartości przedsiębiorstwa to zrozumienie całej strategicznej i operacyjnej złożoności biznesu, kryjącej się za jego dokumentacją finansową.

Pełna wartość

Rozumiemy, że sprzedając lub kupując firmę bądź podpisując porozumienie o finansowaniu nowego biznesu z funduszem VC, wspieramy Cię w podjęciu ważnej życiowej decyzji. Dostarczamy wyraźną wartość.

Twój czas jest dla nas ważny

Twój czas to Twoje pieniądze. Ograniczamy ilość spotkań i kontaktów do niezbędnego minimum.

Nasi prawnicy rozwiązują a nie kreują problemy

Większość przedsiębiorców spotkała się z sytuacją, w której prawnik, chcąc zabezpieczyć klienta przed wszystkimi potencjalnymi zagrożeniami, doprowadził do zerwania rozmów transakcyjnych.

Nasi prawnicy rozumiejąc istotę biznesu nie kreują problemów, ale je rozwiązują, zapewniając odpowiednią ochronę tam, gdzie jest ona rzeczywiście potrzebna.

Jakość i profesjonalizm

Profesjonalizm i jakość świadczonych usług traktujemy bardzo poważnie i bezkompromisowo.

Dotrzymujemy obietnic i terminów

Satysfakcja naszych klientów jest jedyną miarą naszego sukcesu, dlatego zrobimy wszystko, aby znaleźć rozwiązanie Twojego

problemu pamiętając, że dotrzymanie obietnic i terminów jest równie ważne.

Relacje, zaufanie i uczciwość

W realizacji naszych projektów mamy dostęp do poufnych i strategicznie istotnych informacji finansowych i operacyjnych.

Wszyscy nasi pracownicy i Partnerzy świadomi są faktu, iż mamy zerową tolerancję dla jakichkolwiek nieetycznych zachowań.

Grupa Wojtarowicz i Partnerzy

Mamy wyodrębniony dział brokerstwa biznesowego, zajmujący się sprzedażą małych przedsiębiorstw

Wojtarowicz i Partnerzy ma wyodrębniony dział brokerstwa biznesowego, zajmujący się sprzedażą małych przedsiębiorstw i będący operatorem największej w Polsce internetowej giełdy firm www.sprzedambiznes.pl

Szczegółowa broszura informacyjna dostępna jest u konsultanta bądź pod adresem www.bizbroker.pl

Kontakt

Wojtarowicz i Partnerzy

ul. Lea 114a/26

30-133 Kraków

tel.: 012 661 14 80

fax: 012 638 34 03

office@wojtarowicz.com

www.wojtarowicz.com