

# Wojtarowicz und Partner

Fusionen und Käufe,  
Service für den Markteintritt,  
Neue Geschäftsvorhaben

Wir unterstützen Sie mit wichtigen Geschäftstransaktionen

**FIRMENBROSCHÜRE**

ul. Lea 114a/26

30-133 Kraków

Polen

Tel: +48 12 661 14 80

Fax: +48 12 638 34 03

e-mail: [office@wojtarowicz.com](mailto:office@wojtarowicz.com)

[www.wojtarowicz.com](http://www.wojtarowicz.com)

## Was können wir für Sie tun?

### Der erfolgreiche Auftritt auf dem polnischen Markt

Wojtarowicz und Partner ist ein Beratungsunternehmen, dessen Kerngeschäft aus folgenden drei Feldern besteht:

- Service im Bereich Fusion und Kauf;
- Unterstützung ausländischer Investoren beim Markteintritt in Polen;
- Kapitalbeschaffung für neue Business-Vorhaben.

### Internationale Ausbildung und Erfahrung verbunden mit vor Ort-Expertise

Mit perfekt ausgebildetem Personal, umfassender Erfahrung im Management ausländischer Unternehmen in Polen können wir Ihnen einen bedeutenden Nutzen bereitstellen. Dabei spielt es keine Rolle, ob Sie in einer Region ein Geschäft erwerben, eine Investition auf der grünen Wiese vornehmen, ein Joint Venture mit einem lokalen Partner planen oder einfach nur ein Problem mit einer bereits bestehenden Unternehmung lösen möchten.

### Wir verstehen die Probleme mittlerer Familienunternehmen

Mit einer umfassenden Managementenerfahrung in amerikanischer, deutscher, niederländischer und italienischer Umgebung besitzen wir ein sehr ausgeprägtes Verständnis mittlerer und größerer Familienunternehmen.

of Business, Duke University, USA, Schwerpunkte: Führung, Strategie, Finanzwesen, Unternehmensführung und Verwaltung völlig neuer Unternehmenskonzepte;

- 15 Jahre Managementenerfahrung, darin 11 Jahre als Haupt- und -Geschäftsführer sowie Vorstandsvorsitzender von Unternehmen in der Branche der schnelldrehenden Konsumgüter; multikulturelle Erfahrungen in amerikanischen, deutschen, niederländischen und italienischen Unternehmen;
- Die von ihm zuletzt gemanagte Firma hat im Ranking der Zeitung „Rzeczpospolita“ den Titel des besten Exporteurs Polens, sowie den 8. Platz auf der Liste der effizientesten polnischen Firmen errungen (2004);
- Das Magazin „Wprost“ wählte ihn 2003 auf Platz 12 der leistungsfähigsten polnischen Manager (Unternehmen bis zu 250 Millionen € Umsatz);
- Er verfügt überdies über ein weit gespanntes Netz von internationalen Geschäftskontakten;
- Arkadiusz spricht Englisch und Deutsch und ist verantwortlich für den Geschäftsbereich unserer Projekte.

### Partner

Aufgrund der Rechtsvorschriften bezüglich der Werbung für juristische Dienstleistungen in Polen dürfen wir auf dieser Homepage nicht den Namen unseres Partners nennen.

- Graduierte der Universität Warschau in Recht und Verwaltung;
- 13 Jahre Erfahrung als Rechtsberater (u. a. in zwei internationalen Rechtsfirmen);
- Spezialisierung in Handels- und Immobilienrecht, Investitions- und Transaktionsrecht;
- Er betreibt eine eigene Kanzlei.

Unser Partner spricht Englisch und ist verantwortlich für die juristischen Aspekte unserer Projekte.

## Wer sind wir?

### Arkadiusz Wojtarowicz – geschäftsführender Gesellschafter

- 1983 Master of Science an der Schlesischen Technischen Universität in Gliwice (Gleiwitz), 1990 Wirtschaftsakademie Kraków (Krakau);
- 2002 MBA am vornehmen International Institute for Management Development (IMD) in Lausanne;
- umfassende Ausbildung für die Geschäftsführung an der Londoner Business School und der Fuqua School

## Überblick über unsere Dienstleistungen für Ihren Markteintritt

Unsere Dienstleistungen für Ihren Markteintritt umfassen folgende Gebiete:

- Machbarkeitsstudien für Ihren Markteintritt;
- Verkaufs- und Vertriebskanäle;
- Firmenkauf;
- Projekte bzw. Unternehmungen auf der grünen Wiese;
- Steuer- und Rechtsfragen.

### Machbarkeitsstudien für Ihren Markteintritt

Der wichtige Entschluss, den ein Entscheidungsträger treffen muss, wenn er beabsichtigt, sich in einem Markt zu engagieren, ist wie er es am besten macht.

**Der Schlüssel zum Erfolg ist, die richtige Startadresse zu kennen**

Wir glauben, wir können Ihnen wertvolle Beratung in folgenden Bereichen anbieten:

- Marktforschung;
- Wettbewerbsanalyse;
- Analyse der Markteintrittsmöglichkeiten;
- Vertriebskanäle.

Es ist nicht immer sinnvoll davon auszugehen, dass, wenn man auf dem eigenen Markt erfolgreich war, dies zwangsläufig auch auf dem polnischen der Fall ist. Wir empfehlen Ihnen, dass Sie bei Ihrer Marktauftrittsstrategie nur fundierte Entscheidungen treffen.

Wir können Ihnen wertvolle Unterstützung bereitstellen, um an Informationen zu Ihren Hauptmitbewerbern, deren Preise, ihre Vertriebswege sowie hinsichtlich der Konkurrenzfähigkeit Ihrer Produkte und beim Erkennen von Vermarktungsmöglichkeiten bzw. -wegen zu gelangen.

### Absatzmöglichkeiten und Vertriebswege

Einer der schwierigen Fragen beim Eintritt in den polnischen Markt, ist die nach dem passenden Partner.

Aufgrund unserer Erfahrungen können wir Sie in den folgenden Gebieten unterstützen:

- Beratung hinsichtlich der besten Absatz-, Vertriebs- und Vermarktungsstrategien;
- Partnersuche und -auswahl, Unterstützung bei den Verhandlungen sowie Rechtsberatung;
- Management von Vertrieb und Repräsentanz, Bewertung der Leistungen des Repräsentanten sowie seines Potentials;
- Alle Aspekte der Schaffung eines Verkaufsbüros, dabei eingeschlossen alle Fragen der betreffenden Vorschriften bzw. der rechtlichen Angelegenheiten, Organisation und Personalressourcen. Anwerbung des Schlüsselpersonals.

### Fusion & Kauf

Falls der Kauf eines bereits bestehenden Unternehmens für Sie eine Markteintrittsoption ist, können wir Sie bei den folgenden Fragen unterstützen:

- Identifizierung möglicher Ziele;
- Erstkontakte mit Entscheidungsträgern;
- Strategische und finanzielle Analyse der Wertschöpfungspotentials einer Fusion (Bewertung einzelner Unternehmen, Bewertung eines bereits fusionierten Unternehmens sowie Bewertung der Synergieeffekte);
- Unterstützung bei Finanzverhandlungen und der Vorbereitung von Vorverträgen;
- Kaufprüfung;
- Abschließende Vertragsverhandlungen;
- Organisatorische Unterstützung für das neu fusionierte Unternehmen und Schaffung eines wirkungsvollen Handlungsplans;

- Unterstützung für die Integration nach der Transaktion.

### Projekte auf der grünen Wiese

Wenn Sie sich dafür entscheiden sollten, eine Neuinvestition in Polen vornehmen zu wollen, können wir Sie auf wie folgt unterstützen:

- Machbarkeitsstudie von Investitionen auf der grünen Wiese (Energiepreise, regionales Lohnniveau, Infrastruktur, Steuervergünstigungen, etc.);
- Unterstützung bei der Suche nach geeigneten Orten für Ihre Unternehmung ebenso Hilfe bei Verhandlungen mit regionalen oder staatlichen Behörden;
- Unterstützung bei der Suche nach bereits existierenden Produktionsstätten und -gebäuden, die für die Montage von Maschinen erneuert werden können;
- Bei der Gesetzgebung der Sonderwirtschaftszonen, Genehmigungen und rechtlicher Fragen;
- Personal- und Vergütungspläne sowie Anwerbung des Schlüsselpersonals;
- Management und kulturelle Fragen.

### Steuer- und Rechtsfragen

Unser Service im Bereich des Handelsrechts umfasst:

- Rahmenbedingungen für Unternehmen in Polen;
- Verwaltungsrecht, Unternehmensgenehmigungen sowie Registrierung;
- Gesetzgebung der Sonderwirtschaftszonen;
- Steuerberatung;
- Arbeitsrecht;
- Kenntnis der Kartellgesetze und Gesetze gegen unlauteren Wettbewerb.

Wir bieten unseren Service für Mandanten in folgenden Fusions- und Kaufbereichen an:

- Strukturierung einer geschäftlichen Transaktion, Prozessdokumentation einer geschäftlichen Transaktion, Steuer-

- Optimierung;
- Kaufprüfung;
- Firmenkauf im großen Maßstab;
- Firmenrestrukturierung.

### Ein anderer Service im Geschäftsbereich:

Sind Sie unzufrieden mit Ihrem Partner oder Ihrem Unternehmen in Polen? Sind Sie darüber erstaunt, dass Ihr Absatz sowie die Effizienz Ihrer Unternehmungen sich unterhalb Ihrer Erwartungen bewegen? Gehen Sie davon aus, dass es am Management vor Ort liegt?

Bitte zögern Sie nicht uns zu kontaktieren, wenn Sie meinen, dass Ihnen die Kombination von internationaler Ausbildung, der Kenntnis internationaler Standards sowie unsere lokale Expertise helfen könnte.

Wir werden gründlich Ihren Fall untersuchen und Ihnen Vorschläge für die weitere Vorgehensweise unterbreiten.

Wir kommen aus der Praxis und können unsere Erfolge nachweisen; wir gehören nicht zu den Beratern, die niemals ein Unternehmen geleitet oder besessen haben.

### Investorenclub

Wir bieten die kostenlose Mitgliedschaft in unserem Klub für Personen oder Unternehmen die an folgenden Themen interessiert sind:

- Investition oder Teilinvestition in neuen vielversprechenden Unternehmen („Start-ups“);
- Business-Angel-Investments;
- Investition in bestehende Unternehmen;
- Erhalt von Information über die zu Verkauf stehenden Geschäfte in Polen bzw. in der Region;
- Information über Projekten, die nach Finanzierungsmöglichkeiten suchen.

Genauere Informationen erhalten Sie von unserem Berater bzw. können von unserer Website heruntergeladen werden: [www.wojtarowicz.com](http://www.wojtarowicz.com)

## Dies macht den Unterschied aus:

### **Ausbildung, Erfahrung und die Fähigkeiten, Dinge auf den Weg zu bringen**

Jeder Mitarbeiter von Wojtarowicz und Partner hat erstklassige berufliche Qualifikationen, verstärkt durch internationale Erfahrungen, die durch erfolgreiche Geschäfte und Management erlangt wurden.

Wir wissen, dass wir Ihnen bei der wichtigsten Transaktion ihres Geschäftslebens unterstützen werden. Ihr Projekt benötigt dabei die ganze Hingabe, Professionalität und kompromisslose Qualität.

### **Ihre Zeit ist kostbar**

Wir sind anders. Viele Menschen gehen davon aus, dass bei einem Kauf der komplette Service in den Kosten inbegriffen ist. Wir sehen dies anders. Sie müssen in den Kaufs- bzw. Verkaufsprozess miteinbezogen werden. Alle Interaktionen sollen dabei „so schmerzlos wie möglich“ geplant werden. Ihre Zeit ist ihr Geld. Wir verstehen dies, aber nicht jeder andere tut dies.

### **Unsere Anwälte lösen ihre Probleme als neue zu schaffen**

Viele Unternehmer kennen aus ihrer Erfahrung die Situation, dass gutwillige Anwälte sich angesichts nichtexistierender oder unwichtiger Risiken als geschäftsschädigend erweisen.

Wir haben Anwälte, die mit Managern zusammenarbeiten und sich in der Geschäftswelt auskennen. Sie schaffen keine Probleme; sie lösen diese vielmehr, indem sie dort Schutz bieten, wo er auch wirklich benötigt wird.

### **Professionalität und Qualität**

Ob wir nun eine Geschäftsanalyse durchführen oder im Namen unserer Kunden verhandeln, wir sind uns im Klaren darüber, dass wir ihre seriösen Entscheidungen unterstützen. Wir nehmen Professionalität und Qualität sehr ernst. Wir wissen genau, dass uns unsere Kunden bezahlen und dafür eine klare und exakte Dienstleistung erwarten.

### **Wir liefern Nutzen für Geld**

Die Zufriedenheit unserer Kunden ist der ein-

zige Maßstab für unseren Erfolg, wir werden alles daran setzen um die richtige Lösung für das Problem zu finden. Das Einhalten von Terminen und Abmachungen sind die wichtigsten Fragen für uns.

### **Beziehung, Vertrauen und Integrität**

Der Großteil unserer Projekte erfordert den Zugang zu sensiblen finanziellen und strategischen Informationen auf streng vertraulicher Basis. Wir respektieren das Vertrauen unserer Kunden und betrachten dieses als den Schlüssel einer erfolgreichen Arbeitsbeziehung. Alle unserer Beschäftigten und Partner stimmen darin überein und tolerieren absolut kein unethisches Verhalten egal welcher Art.

## Wojtarowicz und Partner Group

### **Wir besitzen ein Maklergeschäft und verkaufen kleinere und mittlere Betriebe an einzelne Kunden**

Die Wojtarowicz und Partner Group ist zu 100% der Eigentümer der Bizbroker Sprzedaż Firm, einer Maklerfirma für kleine und mittlere Firmen und ist der Eigentümer der führenden polnischen Internetbörse für den Verkauf der Kleingeschäfte [www.sprzedambiznes.pl](http://www.sprzedambiznes.pl)

Bizbroker Sprzedaż Firm ist ein Experte im Verkauf kleinerer und mittlerer Geschäfte an individuelle Kunden, die im Gegensatz zu strategischen Käufern ein Geschäft besitzen und betreiben möchten.

Wenn Sie ein kleineres Geschäft kaufen oder verkaufen möchten, dann erbitten Sie unsere Informationsbroschüre bzw. besuchen Sie unsere Bizbroker Website [www.bizbroker.pl](http://www.bizbroker.pl)

## Kontakt

Wojtarowicz und Partner

ul. Lea 114a/26

30-133 Kraków

Polen

Tel: +48 12 661 14 80

Fax: +48 12 638 34 03

[office@wojtarowicz.com](mailto:office@wojtarowicz.com)

[www.wojtarowicz.com](http://www.wojtarowicz.com)